

MŮJ MARKETINGOVÝ PLÁN

Firma: Svatební agentura Mars & Venuše		Rok: 2024
Produkty, služby:	Pořádání netradičních svateb, spojených tematickým motivem (v balónu, potápěčská, fantasy, rock n´rollová, středověká, motorkářská, steampunková, myslivecká...). Komplexní produkční zajištění celé svatby, nebo jen doplňkové služby.	
Poslání, motto:	Svatby na míru v celém vesmíru.	
Vize:	Specialista a první volba snoubenců pro netradiční svatby. Dlouhodobá a stabilní spolupráce s poskytovateli dílčích služeb. Synonymum nápaditosti, prozákaznického přístupu a vysoké kvality. 2 stáli zaměstnanci.	
Hlavní cíl:	Obrat z honorářů za produkci 200 000 Kč bez DPH měsíčně.	
Dílčí cíle:	<ul style="list-style-type: none">• Kompletní zajištění 4 svateb měsíčně, dílčí dodávky na další 4 akce.• Návštěvnost webu 9 000 RU měsíčně.• 10 telefonických nebo e-mailových poptávek týdně.• 2 zmínky v tištěných a elektronických médiích měsíčně.	
Ideální klienti:	Páry ve věku 30–50 let, kteří plánují buď svou první, nebo už druhou svatbu v životě. Svatba je pro ně zážitek, jsou ochotni do ní investovat, platí si ji sami, nenechají si do toho mluvit od rodičů. Mají široký okruh přátel, které chtějí na svatbě mít. Oba partneři alespoň SŠ vzdělání, mají dobrou práci. Technologicky vyspělí, mají přístup k internetu. Buď mají vyřešené bydlení, nebo ho řeší. Často mají netradičního koníčka, jsou členy různých zájmových spolků a sdružení. Většinou se aktivně nehlásí k žádné církvi. Zodpovědní, buď plánují děti až po svatbě, nebo mají nějaké z dřívějších manželství. Agenturu častěji kontaktuje žena.	
Silné stránky: Kreativní nápady, produkční schopnosti. Jasná konkurenční výhoda. 15 let zkušeností v oboru. Nadstandardní spolupráce s dodavateli. Flexibilita, ochota vyjít vstříc. Dobré kontakty v oboru.	Slabé stránky: Málo lidí, občas chybí kapacita. Malé vlastní prostory. Doposud nesystematický marketing.	
Příležitosti: Rostoucí poptávka po netradičních svatbách. Lidé se berou ve vyšším věku. Existence zájmových činností.	Hrozby: Rostoucí počet nesezdaných svazků. Ekonomická situace, lidé šetří finance. Vysoký počet konkurenčních agentur. Sezónní výkyvy v poptávce. Závislost na počasí (mokrý varianty). Svatba je obvykle jednorázová zakázka.	

<p>Strategie, taktika:</p>	<p>Být dobře k nalezení na internetu.</p> <ul style="list-style-type: none"> • Vlastní web, optimalizovaný pro vyhledávače na klíčová slova. • Blog o svatbách, tipy, nápady, témata (nový článek 1x měsíčně). • Google Adwords, Sklik, Facebook Ads. • Facebook stránka (zajímavosti, fotky, články, nový status 3x týdně). • Vzájemná provázanost a propojenost všech kanálů, křížové odkazy. • Záznamy ve svatebních katalozích, zápis na Firmy.cz • Publikace tematických článků o svatbách v on-line magazínech. <p>Budovat si značku.</p> <ul style="list-style-type: none"> • Pravidelná spolupráce s lifestylovými novináři, psaní článků na míru, rozhovory, reakce na otázky, neformální akce (2x ročně). • Důsledné dodržování firemní identity (oblečení, cedule, polep aut). <p>Získávat nové zákazníky na doporučení.</p> <ul style="list-style-type: none"> • Motivace spokojených zákazníků k psaní referencí a doporučení služby přátelům (malý dárek). • Vytvoření hezkých vizitek s QR kódem, nenápadná a zdvořilá distribuce přímo na svatbách (např. na stolku u šatny). <p>Oslovit zájmová sdružení.</p> <ul style="list-style-type: none"> • Vytipování netradičních skupinových koníčků a zájmů (historie, fantasy), kontaktování zájmových klubů telefonicky, dopisem. • Dle zájmu účast na jejich aktivitách (inzerce, podpora akcí), využití nadstandardních podmínek od dodavatelů. 																								
<p>Rozpočet:</p>	<table> <tr> <td>Marketingové poradenství</td> <td>20 000 Kč</td> </tr> <tr> <td>Vlastní web (doména, hosting, drobné úpravy)</td> <td>8 000 Kč</td> </tr> <tr> <td>Google AdWords, Sklik, Facebook Ads</td> <td>18 000 Kč</td> </tr> <tr> <td>Placené zápisy ve svatebních katalozích</td> <td>10 000 Kč</td> </tr> <tr> <td>Dárky pro zákazníky (100 ks á 200 Kč)</td> <td>20 000 Kč</td> </tr> <tr> <td>Výroba vizitek (1000 ks)</td> <td>2 000 Kč</td> </tr> <tr> <td>Podpora zájmových sdružení, inzerce</td> <td>30 000 Kč</td> </tr> <tr> <td>Výroba košil s logem pro zaměstnance</td> <td>7 000 Kč</td> </tr> <tr> <td>Výroba decentního polepu dvou aut</td> <td>3 000 Kč</td> </tr> <tr> <td>Výroba cedulí na provozovnu a stojanu na akce</td> <td>8 000 Kč</td> </tr> <tr> <td>Celkem</td> <td>130 000 Kč</td> </tr> <tr> <td>Práce na vlastním marketingu</td> <td>2 h denně</td> </tr> </table>	Marketingové poradenství	20 000 Kč	Vlastní web (doména, hosting, drobné úpravy)	8 000 Kč	Google AdWords, Sklik, Facebook Ads	18 000 Kč	Placené zápisy ve svatebních katalozích	10 000 Kč	Dárky pro zákazníky (100 ks á 200 Kč)	20 000 Kč	Výroba vizitek (1000 ks)	2 000 Kč	Podpora zájmových sdružení, inzerce	30 000 Kč	Výroba košil s logem pro zaměstnance	7 000 Kč	Výroba decentního polepu dvou aut	3 000 Kč	Výroba cedulí na provozovnu a stojanu na akce	8 000 Kč	Celkem	130 000 Kč	Práce na vlastním marketingu	2 h denně
Marketingové poradenství	20 000 Kč																								
Vlastní web (doména, hosting, drobné úpravy)	8 000 Kč																								
Google AdWords, Sklik, Facebook Ads	18 000 Kč																								
Placené zápisy ve svatebních katalozích	10 000 Kč																								
Dárky pro zákazníky (100 ks á 200 Kč)	20 000 Kč																								
Výroba vizitek (1000 ks)	2 000 Kč																								
Podpora zájmových sdružení, inzerce	30 000 Kč																								
Výroba košil s logem pro zaměstnance	7 000 Kč																								
Výroba decentního polepu dvou aut	3 000 Kč																								
Výroba cedulí na provozovnu a stojanu na akce	8 000 Kč																								
Celkem	130 000 Kč																								
Práce na vlastním marketingu	2 h denně																								
<p>Kontrola:</p>	<p>Průběžné sledování obratu, zisku a cash flow (týdně).</p> <p>Sledování výkonnosti webu pomocí Google Analytics – počet návštěvníků, doba na webu, klíčová slova, míra opuštění (měsíčně).</p> <p>Sledování počtu poptávek (denně).</p> <p>Monitoring médií (Google Alerts, týdně).</p>																								